

Unser Mandant ist ein international vernetztes Wirtschaftsprüfungs- und Beratungsunternehmen - mit über 12.000 Mitarbeitern an über zwanzig Standorten, hierzulande führend in der Branche. In den Geschäftsbereichen Audit, Tax und Advisory berät es in zahlreichen Märkten auf höchstem Niveau.

Das Segment *Management Advisory Real Estate* berät eine Vielzahl von Immobilieninvestoren, Asset Managern, Holdings, Wohnungsunternehmen sowie öffentlich-rechtlichen Eigentümern und Projektträgern bei der Justierung von Strategien und Geschäftsprozessen, im Betrieb sowie im Portfolio- und Risikomanagement.

Zwecks konzertierter Führung und Vertretung des Beratungsfeldes *Bewertung* benötigt das Unternehmen zum nächstmöglichen Eintrittstermin und vorzugsweise in **Frankfurt am Main** einen

## Director (m/w/d) Deal Advisory Valuation

Kennziffer 5227B

Diese/r agiert markt- und bereichsverantwortlich im Tandem mit dem bereichszuständigen Senior Partner. Er/sie wird bundesweit die Bewertungsmandate (für Einzelimmobilien und Portfolios verschiedener Assetklassen) nach qualitativen und Ergebniskriterien steuern, die dazugehörigen Beratungsteams und Projektorganisationen inbegriffen, hierbei Senior Manager mit Führungs- und Marktverantwortung ausstattend. Er/sie verantwortet Guidelines für Erstellung und Pflege von Financial Models für komplexe, Cashflow-orientierte Immobilien- und Portfoliotransaktionen, ebenso für das kundenadaptierte Modelling von quantitativen Analysen und Sensitivitäts-Szenarien. Der Beratungsumfang reicht von der indikativen Bewertung bis zum vollumfänglichen Marktwertgutachten. In eigener Person agiert er/sie als sichtbarer Business Developer „seines/ihres“ Beratungssegments durch engagierte Bindung bestehender- und Gewinnung neuer Beauftragter.

Gesucht wird ein analytisch versierter Senior Expert (m/w/d) mit intensiver bisheriger Erfahrung in der Immobilienbewertung, tiefgreifender Immobilien- und Kapitalmarktkennntnis und erwiesenen Führungsqualitäten. Vorausgesetzt wird ein erfolgreich abgeschlossenes Studium in den Bereichen Real Estate, Wirtschaftswissenschaften, Geographie o. ä., ergänzt durch Zusatzqualifikationen wie den RICS bzw. die HYPZert-Qualifikation (diese unerlässlich). Sichere und erfolgreiche Präsenz an fordernder Kundschaft gehen beim Wunschanwärter mit hohem Anspruch an die eigene Performance und an den persönlichen vertrieblichen Erfolg einher. Vorausgesetzt werden der sichere Umgang mit modernsten Kommunikations- und Präsentationsmitteln, Informationssystemen und eine hohe finanzmathematisch-quantitative Modellierungskompetenz. Professionell einsetzbare Englischkenntnisse runden das Profil ab.

Geboten wird eine exponierte Führungsposition mit Marktverantwortung, überzeugendem Festeinkommen und attraktiven variablen Ausstattungskomponenten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer **5227B** an Astrid Kade ([ak@va-p.de](mailto:ak@va-p.de)).

von Arnim Personalberatung GmbH & Co. KG  
RESES Real Estate Executive Search

[www.va-p.de](http://www.va-p.de)

Tel. +49 (0)30-34 62 20 92 Fax +49 (0)30-34 62 20 999



*Wir beachten Ihre Sperrvermerke und wahren strikte Diskretion.*

**von Arnim Personalberatung GmbH & Co. KG**  
**RESES Real Estate Executive Search**

Astrid Kade

ak@va-p.de / www.va-p.de

Tel. +49 (0)30-34 62 20 92 Fax +49 (0)30-34 62 20 999

